

Fuentes de Ingreso

La fuente de ingreso para nuestra empresa es la venta de paneles. Decidimos establecer los precios dependiendo de las características de la placa a elegir. Por ejemplo, no cuesta lo mismo una placa de acero que una placa de aluminio o de lona.

Calculamos el precio del producto en función de los gastos que supone la fabricación de los paneles.

Hemos determinado que es necesario 1 kg de TiO_2 por m^2 de superficie con lo que:

- Producir un m^2 de acero galvanizado nos costaría 53€, el PVP sería 200€
- Producir un m^2 aluminio nos costaría 50€, el PVP sería 170€
- Producir un m^2 de lona nos costaría 18€, el PVP sería 80€

Como ejemplo, si recibimos un pedido de 1000 m^2 de paneles de acero galvanizado, nos costaría 53000€ de material más el transporte (500€/ m^3), que serían alrededor de 5000€, pero los ingresos que recibiríamos serían de 200000€, Con lo que tendríamos un beneficio de 142000€.

La vida estimada de acción de los paneles son unos 5 años, con lo que se puede ofrecer un servicio post venta de mantenimiento o renovación.

Gracias a que no hay mucha oferta de este tipo de placas podemos tener un buen margen de beneficios, además, en estas placas se puede colocar publicidad, lo que es un beneficio extra y mejoraría la imagen medioambiental de algunas empresas.

Toda la venta de estos productos será realizada desde nuestra página web o nuestro local (Almacén o Taller).

