

FUENTES DE INGRESO

Debido a los altísimos costes que supone desarrollar este proyecto tanto a nivel de ingeniería como de construcción, simulación y la puesta en órbita del recogedor de basura, los ingresos a obtener por el servicio de recogida deben ser de igual magnitud. Debemos tener en cuenta **el presupuesto para nuestro apartado de ingeniería que deberemos cubrir de unos 220.000€, y que el lanzamiento y construcción del producto puede costar en torno a 80.000.000€** de los que se hará cargo SpaceX.

A nivel mundial se emplean **14 millones de euros anuales en maniobras para prevenir impactos de basura espacial**, aunque se prevé que en un futuro cercano la cantidad de avisos crecerá exponencialmente debido al lanzamiento de miles de pequeños satélites debido a la comercialización del espacio y espacio 4.0. Además, la destrucción de satélites individuales o la pérdida permanente de órbitas específicas debido al crecimiento incontrolado de los desechos tendría un efecto devastador en las actividades económicas de Europa en el espacio, **con un valor directo de más de 8.000 millones de euros**, y afectaría gravemente a la economía mundial.

Teniendo en cuenta todos estos datos hemos pensado en ofrecer cada servicio de recogida de basura en torno a los **10 millones de euros**. De dicha cantidad **la correspondiente a nuestra empresa será un 2,5% (250.000€)**. Por lo que **amortizar el presupuesto inicial nos llevará solamente un servicio de recogida a nuestra empresa, y en torno a 10 servicios a SpaceX**. Teniendo en cuenta la cantidad anual de lanzamientos que se llevan a cabo y el riesgo que la basura espacial genera en cada uno podemos estar seguros de que nuestro servicio será muy rentable y que **podremos obtener beneficios suficientes para seguir expandiendo nuestra empresa, invertir en I+D+i, desarrollar nuevos productos y seguir en la cima del nuestro segmento del mercado**.

