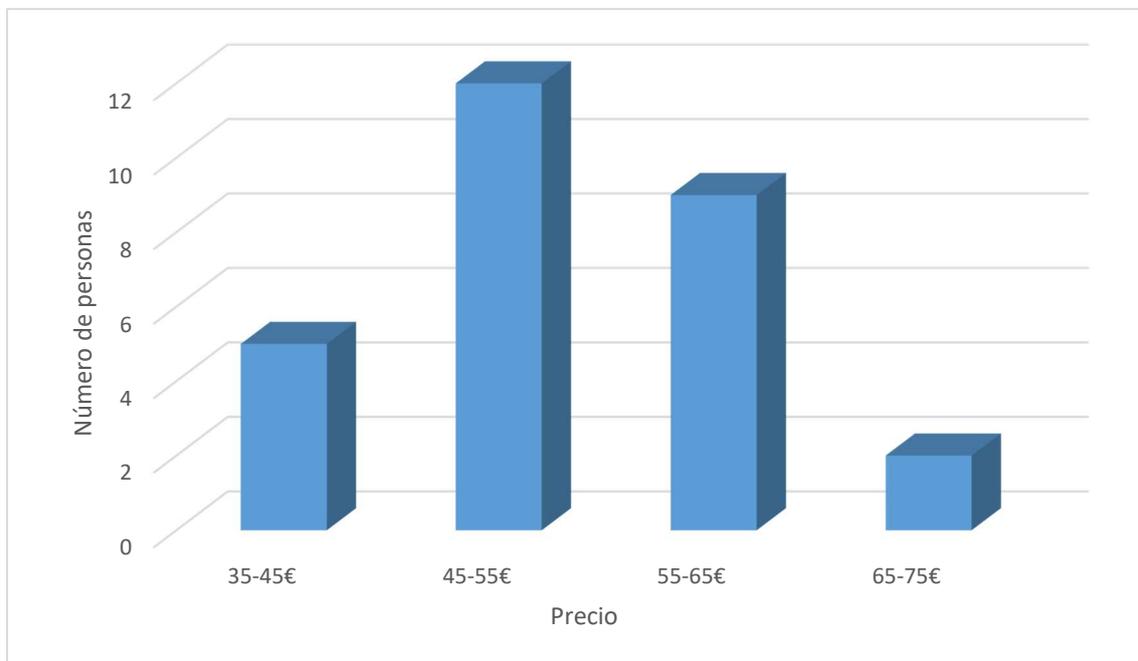


FUENTES DE INGRESO

Es muy importante a la hora de sacar un producto al mercado tener en cuenta el dinero que están dispuestos a pagar tus futuros clientes. Además, hay que considerar el precio que le puedes poner a tu producto para que te suponga un beneficio y al mismo tiempo vaya acorde con las exigencias de los consumidores.

Para ser más precisos al fijar el precio teniendo en cuenta la opinión de los compradores, decidimos realizar una encuesta preguntando a personas cual considerarían que es el valor adecuado para fijarle al casco plegable. Los resultados fueron los siguientes:



Analizando la gráfica podemos ver que hay un mayor número de personas que piensan que valor adecuado para nuestro producto es de entre 45 y 65€. Al contrastar estos datos con el coste de los productos constituyentes del casco, hemos podido fijar el precio de este en unos 50€, pudiendo variar depende del tamaño y del diseño.

Material empleado en el casco	Precio estimado en el mercado
Acrilonitrilo butadieno estireno	2.300€ por tonelada
Poliéster	1'66€ el kilogramo
Espuma de poliestireno expandido	180€ el m ³

Teniendo en cuenta que lo más abundante en el casco es la espuma de poliestireno expandido, ya que es lo que constituye toda la parte interna que amortigua el golpe; después estaría el acrilonitrilo butadieno estireno, que rodearía la parte interno y formaría una carcasa; y por último el poliéster, formando las correas; podemos afirmar que 50€ es un buen precio para el casco. Este precio será fijo, ya que el uso y la compra de los cascos para bicicletas es constante durante todas las épocas del año, sin grandes variaciones.

Ya entrando en el campo de cómo van a pagar nuestros clientes, hemos considerado que la mejor idea es el ingreso por pago único, ya que al tener un coste de 50€, creemos que es asequible para todos los bolsillos el pagarlo de una sola vez, sin la necesidad de someterse a pagos por plazos. Teniendo esto en cuenta, la forma en la que los futuros compradores podrán realizar el ingreso será con tarjeta de crédito o de débito o en efectivo si es en tienda física, y mediante Paypal y Sofort por internet. En un futuro también creemos que se extenderá el pago mediante el teléfono, por lo que lo incorporaremos a nuestros métodos.

En cuanto a las fuentes de ingresos de las que dispondrá nuestra empresa, principalmente estará la venta de activos, en nuestro caso, los cascos plegables. Esta es la principal vía para obtener beneficios de la que dispondrá nuestra compañía, puesto que ese es nuestro objetivo, vender el mayor número de productos favoreciendo la satisfacción del comprador. También nos supondrá una fuente de ingresos la publicidad, que podríamos hacer uso de ella en las redes sociales, ya que mucho de nuestro público son adolescentes y personas de la edad adulta que hacen uso diario de estas plataformas.

Para llegar a conseguir todos nuestros objetivos y comenzar de una manera óptima nuestra empresa, consideramos que como inversión inicial pediríamos un préstamo, para asegurarnos que podemos favorecer la calidad del casco y que podemos llegar a cubrir todos los campos necesarios para iniciar nuestra compañía.