

FUENTES DE INGRESOS

Los ingresos recurrentes derivados de pagos periódicos realizados a cambio del servicio posventa al cliente es el modelo de negocio que implica nuestra empresa.

NARANJO—250€ (persona media-2/día) mercado:0,5—365/año ahorro 115€

MANZANO—200€ (persona media-2/día) mercado:0,4—292/año ahorro 92€

PERAL—200€ (persona media-1/día) mercado:0,6—219€/año ahorro 19€

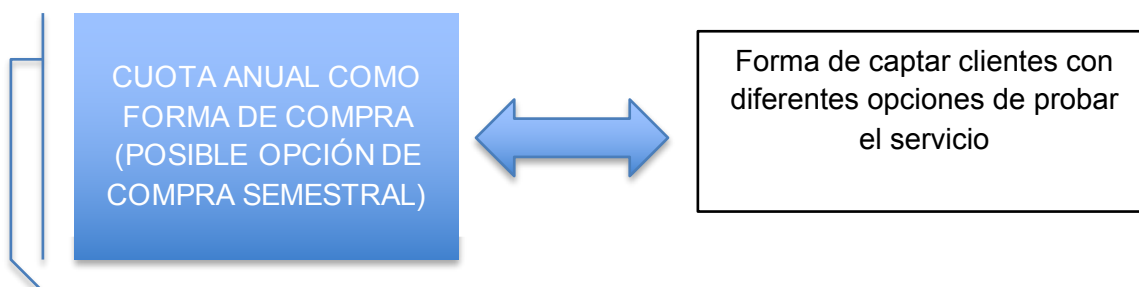
CEREZO—300€ (persona media-200g/día) mercado:5/kg—365€ ahorro 65€

EL CLIENTE MODERADO ESTÁ DISPUESTO A PAGAR COMO MÁXIMO 1€ POR FRUTA Y NOSOTROS OFRECEMOS:

	PRECIO VITECO	PRECIO SUPERMERCADO
NARANJAS	0,40/ud	0.50/ud
PERAS	0,45/ud	0,60/ud
CEREZAS	1,5/kg	5/kg
MANZANAS	0,45/ud	0,45/ud

También en estos últimos años muchos individuos se están empezando a fijar en frutas 100% ecológicas y están dispuestos a pagar precios más altos.

Hoy en día la sociedad paga a través de tarjeta de crédito por lo que en nuestra página web y aplicación serán capaces de pagar de la forma que mas les convenga.



Las cuotas de los árboles comparadas con los precios del mercado y con el consumo anual de una persona que consume fruta , superan por mucho en cuanto a precio comparado con la consumición de fruta ecológica a través de nuestra empresa.

Por último comentar que los beneficios estimados por la empresa calculando las ganancias y restándole todos los gastos bien sean variables o fijos , nos da un beneficio de 500000€ al año. (TABLA DESCRITA ANTERIORMENTE)