

FUENTES DE INGRESO

En este apartado tendréis que preguntaros ¿cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente potencial por el producto o servicio que le estáis ofertando?

Un modelo de negocio puede implicar dos tipos diferentes de fuentes de ingresos:

- **Ingresos puntuales:** son aquellos que obtienes de transacciones o pagos puntuales de tus clientes.
- **Ingresos recurrentes:** son aquellos pagos periódicos que se obtienen, por ejemplo, de la cuota que pagan los usuarios de tu membresía.

En nuestro caso solo dispondríamos de ingresos puntuales ya que no disponemos de pagos periódicos, ya sea en forma de afiliación, membresía etc. Por tanto nuestros pagos puntuales se basarían en la venta de los paneles.

TABLA DE COSTES	PRECIO
- Recogida (Contenedores + Personas)	3€/kg
- Descontaminación (Cloro + Agua + Mano de Obra)	1.5€/kg
- Trituración (Trituradora + Mano de Obra)	4€/kg
- I.V.A	1.78€
COLILLAS LIMPIAS Y TRITURADAS	10.28€/kg

TABLA DE COSTES	PRECIO
- Obtención del líquido contaminante	0.20€/L
- Envasado del líquido 1L (Dependiendo de la cantidad)	0.43€/L
- I.V.A	0.13€
LIQUIDO SOBRENTE DE LA DESCONTAMINACIÓN	0.76€/L

En base a estas tablas de costos, creemos que el precio adecuado por metro cuadrado de nuestro material de aislamiento acústico es de 90€. Habiendo tomado en cuenta, todos los procesos hasta llegar al material que se va a vender.

