

## **SOCIEDADES CLAVE:**

Como ya sabe BIURA es una empresa que promueve el ahorro de agua en particulares y edificios en construcción. Para que esta idea se ponga en marcha va a hacer falta una red de empresas y servicios que colaboren con el proyecto. En principio tendrían que ser empresas relacionadas con el agua y su ahorro y empresas de construcción, pero también se necesitan empresas del tipo de notarios o empresarios.

Nuestra empresa contactara con empresas como **HIDROAMBIENTE o MOHOGAR** para optimizar el modelo de negocio y facilitar el proyecto. A parte de esto nuestra empresa también contactará con empresas como **HEKA FONTANERÍA o FONTANERIA ASTIGARRAGA** para reducir riesgos y que así nuestra empresa sea más fiable. Así pues, nuestra empresa también contactará con empresas como **TUBACERO o CALDERERÍA MONGAR** para adquirir recursos de ella. Todo esto son ejemplos de pequeñas empresas que nos ayudarán a emprender en negocio, por supuesto **si** nuestro sistema **va bien contactaremos con alguna potencia del mercado y alguna multinacional.**

Todas estas empresas darían el **impulso que necesita nuestra empresa para crecer** y hacerse una de las mejores en el mercado, la red de servicios y empresas facilitan el servicio y material que necesitamos y si la empresa crecen ellos crecen también. Por tanto sería una fisiocracia: **Todos ganamos**