

Balioa

Lehiakidez desberdindu nahi baduzu, Bezeroarentzat balorea sortzen duten elementuak hainbat dira. Enpresa bat muntatzeko orduan aurkaririk ez izateko, aukeretako bat marka ezagun bat saltzea da, edo saltzen duzun marka eraginkorra eta ospetsua egitea. Aurkaririk ez izateko orduan gehiegi eragiten duen beste gauza bat, prezio aldeak dira. Kontuan izan behar dugu enpresa irabazi dezente izateko sortua izan dela, intentsuak, ezin ditugu prezioak asko jaitsi, ez genituzkeelako etekin handiak lortuko. Beste modu bat tratamendu eksklusibo bat saltzea da, hau da, herrialdean unitate gutxi aurkitzen dituela. Beste modu bat tratamenduaren diseinu mota da, hau bezeroak erakartzeko egiten da. Uste dugu, gaur egun jende askori ilea ipintzea, asko gustatzen zaizkie eta aukera ona izango da enpresa honi etekina ateratzeko. Durangoko denda bakarra denez bezeroak ez dute Bilbora edota beste herri batzuetara joan behar produktua erosteko, gainera gure denda testatzeko aukera ematen dugunez bezeroa bermatu ahal du nola izango zen.

