

DIRU-SARRERAK

Gure bezero garrantzitsuena udala izango da zeren eta beraiekin hitz egingo dugun **urtero diru kopuru** bat ordaintzeko eta guk gure produktua kaleetan kokatzeko.

Gero, udalarekin akordio bat izango dugu, **gure produktua baloratua** izango ahal da jendeagatik 1etik 5era, udalarekiko akordioa esango du balorazio horietan gure produktua 4,5 edo gehiagoko balorazioa lortzen badu 9 hilabete edo gehiagotan urteroko kuota **%20** handituko dela.



Beste alde batetik, gure produktua **enpresetara aurkeztuko** diegu bere fabriketan jartzeko, gure produktua oso handia da eta enpresa horiek haien hondakinak botatzeko gure ontzian. Enpresekin izango dugun akordioaren bitartez, **urteroko edo hileroko kuota ordainduko dute**. Kuota hau baxuagoa izango da zeren eta ez ditugun hainbeste kokatuko enpresa bakoitzean.



Kalkulatu dugu enpreseengatik lortutako diru sarrerak eta udalarengatik lortutakoak gehituta **350.000** inguruko diru sarrerak izango ditugula urtero.

Azkenean, diru sarrera horien banaketa aztertua izango da eta gure **enpresaren arlo ezberdinetan** banatua izango da, adibidez, **I+G+Bn** inbertitzeko produktu berriak egiteko edo daukagunak berrizteko

Beste aldetik, **hasierako inbertsioa, handia izango da** zeren eta gure produktua egiteko lehengaiak, langileak eta makinak edo tresnak ordaindu beharko ditugu, baina lehenengo

urtearekin lortutako diru sarrerak kontuan hartuta, **hasierako inbertsio hori amortizatuta egongo zen.**



BIBLIOGRAFIA:

<https://www.renovablesverdes.com/residuos-solidos/>

<https://ikdgazte.wordpress.com/bilboko-udala/>

<https://blog.mailrelay.com/es/2018/04/18/mision-vision-y-valores-de-una-empresa>