

FUENTES DE INGRESOS:

- **El alquiler de ropa**, la ropa que nuestros clientes alquilan.
- **La venta de ropa:**
 - Nueva, directamente de nuestra tienda virtual o física.
 - Usada de nuestro stock de prendas de alquiler.
- **Publicidad de marcas de ropa o complementos en nuestra página web o tienda.**
- **Comisiones de seguros:**
 - Hemos llegado a un acuerdo con la aseguradora y nos da un % por cada prima que firmen nuestros clientes, por cada prenda que alquilan.
- Nosotros al alquilar ropa corremos **un riesgo, que se estropee y que necesite un arreglo o que se inutilice**, y esto provocaría una pérdida total. Entonces **nuestros clientes tendrían que contratar una póliza de seguros** que les cubra el coste de las prendas.
- Otra fuente de ingreso sería cuando una camisa ya **se ha alquilado varias veces, se venderá en tiendas de ropa de segunda mano o en mercadillos**. Y haríamos lo mismo con **ropa que ha pasado de moda, esto solo pasaría con los packs medium y premium los basic se darán a los más necesitados** y que ya la gente no querría usar, ya que, mantener en nuestra tienda ropa que ya no está de moda, sería una pérdida de dinero porque ya nadie la compraría.

