

FUENTES DE INGRESO

Es importante pararse a analizar quiénes van a ser tus clientes, qué productos o servicios les puedes ofrecer y a qué precio. Vamos a analizar en el proyecto diferentes tipos de ingresos, recurrentes, puntuales, pasivos. Así mismo vamos a analizar las posibles fuentes de ingresos que podamos tener; por ventas, por servicios prestados, suscripción y crowdfunding (buscar una vía de obtención de ingresos a través de pequeñas aportaciones de gente que utilizando las redes sociales y otros medios aportan dinero al proyecto, se hacen accionistas.)

- **Fuentes de ingresos:**

- ingreso por descarga de funcionamiento de aplicación por YouTube por cada 1000 visitas un euro.
- ingresos por publicidad de determinadas marcas de alimentos
- ingresos por acceso a videos online de recetas de cocineros de prestigio (se llegarán a acuerdos con determinados cocineros que derivarán parte del ingreso obtenido por la visualización de sus videos a la compañía COOK IT).
- ingresos en el lanzamiento de la aplicación por crowdfunding

- **Gastos de puesta en funcionamiento:**

- Acogiéndonos a la ley de emprendedores soportamos un coste de notario y registro mercantil de aproximadamente 150 euros
- Apertura de una cuenta en el banco a nombre de la sociedad e ingresar 3000 euros.
- Redactar los estatutos de la sociedad aproximadamente entre 300 y 500 euros.
- Escritura pública de constitución, un porcentaje sobre el capital inscrito
- Pequeños gastos de alta en hacienda y declaración censal.
- Creación de la app: empresa seleccionada Xerintel 800 euros
- Alta de una página web coste aproximado 300 euros