

Hasiera batean gure enpresak pentsatu duena da, lehengo hiru hilabeteak doain izatea, horrela lortuko duguna da gure aplikazioan fijatzea eta ondoren hilabetero euro bat ordaindu beharko luke pertsonak eskaintzen dugun zerbitzuengatik.

Bestetik, gure aplikazioak hainbat modelo edukiko, modeloak ez dira oso garestiak izango, baina bai dirua balioko dutela, hau da, lehenbizikoa euro batekoa da eta modelo hau estandarra da eta gauza minimoak eskainiko dizkizu eta aparte modelo estandarrekin egutegi bat bakarrik eduki dezakezu. Ondoren, bigarren estandarra baino hobeagoa da, baina garestiagoa ere, modelo honek bi euro balioko du eta modelo honetan, modelo honetan bi egutegi edukitzeko ahalmena daukazu eta ere hainbat esplikazio eta ekintza gehiago eskainiko dizkizu modelo honek. Azkenik, gauza gehien dituen modeloa da. Honek bost euro balioko du, egia da, bestek baino garestiagoa dela, baina eskaitzen dizun baliabideak askoz ere gehiago dira; Nahi dituzun egutegiak autatu ditzazkegu, bestetik, emango dizun informazioa, ariketak eta ekintzan asko dira eta hilabetero ariketa bat gehiago edukiko duzu.

Bukatzeko, hasiera batean inbertsio handi bat egin beharko dugu, horrelako aplikazio sortzea zaila delako eta erabili behar dugun ordenagailuak merkatuan dauden hoberenak direlako. Hare gehiago, Apple-eko merkatuan eta Play Storen nahi badugu gure aplikazioa egoten kapital gehiago gastatu beharko dugu, baina egia inbertsio hori beharrezkoa dela.

Hornitzailearen inguruan, hasiera bateko ordenagailuen piezak, pantailak beharko ditugu, orduan hauei ere ordaindu beharko zaie eta honek ere asko igoko du, baina beharrezkoa da.