

## Fuentes de ingresos

Nuestro proyecto tiene varias fuentes de ingresos, ya que queremos tener el éxito asegurado.

La primera y la principal es por el alquiler de las prendas, que nos llevaríamos el 80% de este ingreso, ya que el 20% restante es para los diseñadores. El precio las prendas variará dependiendo su coste de producción.

Con el servicio de peluquería y maquillaje a domicilio ganariamos 10 euros más ya que nosotros pagaremos al especialista 80 euros por el servicio y nosotros a los clientes les cobraremos 90 euros. Por otro lado, aprovecharemos para subir el precio de los gastos de envíos, es decir si por cada envío pagamos a Tipsa 8 euros, cobraremos al cliente 1 euro más.

Si alguna clienta daña o pierde una prenda tendrán que pagar una multa, que sería reembolsar a nuestra empresa el precio pagado por el alquiler de esa prenda y 20 euros más, y así obtendremos ingresos de ello.

El alquiler de la prenda será el 90% de los ingresos, el 5% será por los gastos de envío, el 3% por los daños y pérdidas y finalmente el 2% por el servicio de peluquería y maquillaje.

Empezaremos los primeros meses con pocos ingresos hasta que nuestro negocio se dé a conocer. A final de año esperamos tener unos ingresos de 20000 euros, es decir, 2000 euros mensuales. Como hemos dicho antes, el negocio aumentará sus cifras según pase el tiempo y con este dinero extra podremos invertirlo en mejorar nuestros servicios.

