

RELACIONES

Primero la relación con nuestros clientes tiene que ser cordial y agradable, será de tipo personal ya que les trataremos de forma correcta. Hay que tener en cuenta que los clientes son fundamentales en cualquier negocio, por tanto el trato debe ser excelente.

Segundo los clientes podrán comprar lo que quieran por la web online e informarse de lo que quieran.

Tercero, a los clientes habituales les haremos ofertas y les mandaremos emails con ofertas y promociones.

