

## Fuentes de ingreso

-Nuestros ingresos proceden principalmente de los envases que vendamos. El precio de los envases se asignará en función del precio de la competencia, es decir si la competencia ofrece nuestro producto a un precio menor tendremos que tenerlo en cuenta al vender porque sino nuestros clientes dejaran de comprar nuestro producto. Pero tendremos modelos distintos para poder recibir ingresos no solo por parte de un tipo de envase sino que también por parte de otros como los biberones de los bebés, botellas para hacer deporte o por vasos normales.

-Nuestros productos tienen un precio un poco más bajo que la media, nuestros biberones costarán 8,5€ la unidad. Los vasos costarán 2,5€ la unidad y tendremos un pack ahorro de 6 vasos, que rebaja un 20% el precio de los vasos, si se compra individualmente. Las técnicas de pago de nuestra página serán mediante Visa y PayPal.

-Los biberones pagos serán únicos, debido al bajo precio del producto.

-Los envases dispondrán de una garantía.

-Venderemos también nuestros envases a través de internet es decir tendremos una página web propia que estará abierta las 24 horas, de esta manera aumentaremos nuestros ingresos.

-Ofreceremos una cuota por publicidad es decir cobramos por dar visibilidad a nuestro producto esto quiere decir que de nuevo nuestros ingresos aumentaron progresivamente pero tendremos que tener en cuenta también que nuestros ingresos aumentan en función de la demanda ya que por mucha publicidad que ofrezcamos si nadie se interesa por nuestro producto dejaremos de tener clientes y no ganaremos dinero.