

4.DIRU SARRERAK



Gure produktua ordainketa bakarreko salmenta izango du, prezio baxua eta arrazoizkoa izango duelako edozein pertsonarentzat.



Gure produktuaren ekoizpen kostua 0,314€ takoa izango da. Produktuaren euskarriak 0,22€ /unitate balioko ditu, produktuak botilak mantentzeko elastikoeak 0.01€/unitate balioko dute eta plastikozko bi aldeak lotzeko lokarria 0,084€/unitate balioko ditu. Material guztia Txinatik ekarriko dugu handizkako salmentan.

Gure prezioa kalkulatzeko %65ko marjina izan nahi dugu kostuarekiko, beraz 0,89€ tan salduko genuke gure produktua.

Kalkulua egiteko hau erabili dugu: <https://manueldelgado.com/como-calculiar-el-precio-de-venta-coste-margen/>

Produktuaren ekoizpenerako eta proiektua aurrera ateratzeko mailegu bat eskatu egingo dugu, produktua garatzeko eta ezagutarazteko sare sozialetan gehien bat.

Hasiera batean 3.000 unitate produzitzea gustatuko litzaiguke, eta kopuru handitan enpresei salduko genizkion, beraz 942€ beharko genituzke. Produktuaren publizitatea egiteko instagrameko orri bat zabalduko genuke eta gure produktua ezagutarazi egingo genuke. Gure orrialdea jendeak ezagutzeko jarraitzaile asko dituzten jendea ordaindu egingo genuke. Jende famatua kontratatzeke 1.000€ inguru behar izango ditugu hasiera batean, 300-50€ ordainduta argitarapen bakoitzagatik, jarraitzaile kopuruaren arabera. Laburbilduz, hasiera batean 1.942€ ko mailegu bat beharko genuke eta 2.670€ ko sarrerak izango genituzke.

4.DIRU SARRERAK



Mailegua Sabadelli eskatuko genioke momentu honetan interesa %0tik %3ra daukalako.

Gure produktuak prezio finkoak izango ditu momentuz, eta mozkina %25ean banatuko genuke lauron artean.