

DIRU SARRERAK

Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zuen bezeroa eskaintzen ari zareten produktuaren edo zerbitzuaren truke?

Ez asko 50 gutxi gora behera nahiko merkea

Edozein enpresak honako galdera egin beharko lioke bere buruari: zenbat eta nola ordaintzeko prest egongo da gure bezero potentziala eskaintzen diogun produktu edo zerbitzuaren truke?

Diru sarrerak enpresa baten helburu nagusia da, eta epe batean aterako irabaziak dira.

Enpresek hainbat era dekote diru sarrerak lortzeko:



-aktiboen salmentak

-komisioak

-lizentzia

-eta hainbat gehiago