RELACIONES CON LOS CLIENTES

Ya que seremos un cibercafé nuevo, necesitaremos captar nuevos clientes con estrategias. Hemos pensado en organizar eventos sobre juegos, comentar series o transmitir capítulos nuevos ya sean de series o de animes. Junto con una campaña de publicidad, cárteles, folletos. Además de estar ofreciendo a nuestros clientes poder hablar de las cosas que les apasionan, les estaremos ofreciendo la oportunidad de socializar. Esto al ser algo relativamente nuevo hará más atractivo el local, que poco a poco irá creciendo y aumentando su base de clientes frecuentes, con el paso del tiempo.