

Fuentes de ingreso

Debido a que nuestro público preferencial no tendría grandes cantidades de dinero para gastos discrecionales, la principal forma de conseguir ingresos sería mediante precios bajos y mantener así una gran cantidad de usuarios. Esta expansión empezaría una vez que nuestra infraestructura sea capaz de soportarlo.

Como base, parte de la inversión inicial provendrá de ahorros personales, y si fuera necesario, de préstamos bancarios.

La principal forma de ingresos será una tasa mensual alrededor de los 30€ dirigida a los profesores y un 10% por cada transacción entre alumno y profesor.

La diversidad de fuentes de ingreso ha de ser una prioridad, por lo tanto, la presentación de publicidad en la plataforma mediante servicios como Google Ads o mediante acuerdos con patrocinadores serán necesarios.

Además, otras fuentes de financiación como subvenciones públicas serán imprescindibles. Las administraciones públicas pueden tener un interés ya que puede suponer una gran ayuda al avance de educación en el País Vasco.

De la misma forma, nuestros esfuerzos, una vez de presentados unos resultados económicos positivos, deberían centrarse en el crecimiento dentro de este mercado o en la expansión de nuestro negocio a otros servicios y productos.