

## FUENTES DE INGRESOS

Las principales fuentes de ingresos de nuestra empresa son las subvenciones y la venta de nuestro producto.

En un principio las subvenciones serían las que más nos ayudan, ya que al no ser muy conocida nuestra marca, de momento, no venderemos mucho al principio. Consideramos que no necesitamos mucho dinero para que nuestro proyecto funcione ya que se basa fundamentalmente en la organización. Al principio necesitamos una ayuda con la subvención de Gaztenpresa Fundazio para incentivar la creación de nuevas empresas. Nos facilitan 300.000 Euros en total y los utilizaremos para la oficina, los bienes corrientes y pagar los primeros productos antes de venderlos.

Cuando empecemos con las ventas, los ingresos serán nuestra principal fuente. Tenemos previsto sacar al mercado nuestro producto a finales de Octubre de 2020, aunque daremos a conocer nuestra marca ya en Julio.

Hemos realizado un estudio de mercado. Nuestras previsiones son de una venta de 100 cascos Estándar, repartidos en varias estaciones de esquí como Formigal, Baqueira y Cauterets y tiendas de alquiler a sus alrededores durante el primer año. Ingresaríamos un total de 14 000 Euros, obteniendo un margen de beneficio de 2 500 Euros. De este mismo modelo pero de tipo infantil, calculamos que se repartirán entre estos establecimientos 130 cascos. Tendríamos un ingreso de 14 300 Euros con un beneficio de 1 300 Euros.

En el caso del modelo Adapted, las previsiones serán menos acertadas, ya que al venderse a particulares no sabemos muy bien qué impacto tendrá nuestro producto en la sociedad.

Aun así también hemos hecho un estudio de mercado y hemos calculado que venderemos 1 100 cascos de la gama baja en el primer año. No podemos calcular los ingresos exactos ya que el precio de estos productos varía según el cliente. Pero si estimamos una media, los ingresos serían de 220 000 Euros obteniendo un beneficio de 33 000 Euros. De la gama alta estimamos que 700 serán las unidades vendidas y la media estimada de los ingresos obtenidos será de 231 000 Euros y beneficio 21 000 Euros.

Hemos previsto que un 30% de nuestros clientes contratará el seguro que engloba más servicios. El coste de este sería de 101 Euros.

Del otro tipo de seguro suponemos que los contratarán un 50%. El coste de este sería de 60 Euros.

En el primer año el total de ingresos serían aproximadamente 833.840 Euros, de los cuales el 35,98% pertenece a la subvención, 57,48% a las ventas y 6,54% al seguro.