

RELACIONES CON LOS CLIENTES

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Desde los puntos de promoción en las farmacias, a través de páginas web...



Para mantener los clientes proporcionaremos un soporte técnico y mejoras en el producto, además de que confiamos en la calidad que ofrecemos.

El tipo de relación que esperamos con nuestros clientes sería de tipo personal, le diríamos al farmacéutico que venda nuestro producto y nosotras a cambio le daremos una comisión; pero también sería por medio de la web.

