



VIBIR

RELACIÓN CON LOS CLIENTES

¿Como vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

- Para atraer a nuevos clientes vamos a usar el apartado descrito anteriormente, la publicidad y el merchandising, para hacernos ver y poder llegar a mucha gente.
- Para mantener a los clientes usariamos técnicas de marketing, como por ejemplo: Ofrecer ofertas, así como; por traer a un amigo y que se haga cliente les ofreceremos una ruta nueva, a elegir entre 5 posibilidades de elección a ambas personas y por permanecer en entre nuestros clientes durante un tiempo de entre 9 meses a 1 año la tarifa de ese mes tendrá un descuento de un 40 % o la posibilidad de poder obtener una ruta premium, en caso de contratar un servicio premium se les regalará una revisión anual del producto durante los 3 primeros años.
- Para hacer crecer nuestro negocio haremos actualizaciones periódicas de la aplicación para mantener activa nuestra oferta y crear nuevos servicios que mejoren las condiciones, sea más atractiva y cómoda para el cliente y el uso de ésta.

