



VIBIR

PROPOSICIONES DE VALOR

¿Qué necesidad o problema resolváis?, ¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Nosotros resolvemos el problema de la mala meteorología y la falta de tiempo necesario para hacer ciclismo. Gracias a nuestro diseño que permite realizar este deporte dentro de casa con las mismas dificultades, en cuanto a esfuerzo al pedalear y, con una imagen de realidad virtual. Además, permite programar el producto a diferentes rutas del mundo e incluye la oportunidad de un servicio extra, en el que puedes controlar tus constantes vitales a lo largo del recorrido, para facilitar al usuario observar en qué zonas del recorrido podrá realizar mayor esfuerzo y en cuáles menor, para dar lo mejor de cada uno y llegar a la meta con buenos resultados.

Ofrecemos la posibilidad de comprar una bici estática, un rodillo para acoplar la bici que ya tengan nuestros clientes en sus casas, para no crearles un gasto innecesario, y bici de carretera o de monte con rodillo incluido o por separado.

Habrà una parte de venta de producto, lo que seràn las bicis y los rodillos, otra parte que consistirà en un servicio, que consiste en una aplicaci3n informàtica, que nos permitirà desbloquear y comprar diferentes rutas del mundo.

