

## **IRABAZI ITURRIAK**

### **HASIERAKO INBERTSIOA**

5.000€ mailegu moduan eskatuko genituzke Santander bankuari guretzat ez izateko hain inbertsio handia.

Hasieran 20.000€-ko inbertsioa egingo genuke, alokairua, web orria Internetera igotzeak eta app-a play-storera plazaratzeak, materialen erosketa, bidalketa enpresaren bidalketa eta hasierako publizitatea kontuan izanda. Partaide bakoitzak 4.000€ inbertitu beharko zukeen.

### **PREZIO MOTAK:**

Gure diru iturriak txipen salmentatik bereziki etorriko dira, hau da, txipak eskuratzeko kobratuko duguna. Baina, aplikazioaren erabileragatik bezeroek ordaindu behar dutenetik. %70-aren diru sarrerak txipen salmentatik etorriko lirateke; %30-a, berriz, aplikazioaren erabileratik eta subkripzioagaitik kobratzen dugunatik etorriko dira.

- Merkatu-segmentuaren eta bere ezaugarri berezien araberako prezioa:

Gure produktua kaleko jendeari bideratuta dago, ez zientifiko eta enpresa handientzako. Gainera edozein mota sozialetako-ak denok eskuragarri izateko. Ondorioz prezio baxukoa izango da.

- Bolumen araberako prezioa:

Txipa oso sinplea da, ondorioz promozioen bidez salduko genituzke. Hau da segun zein kopuru erosi beherapenak aurki ditzake bezeroak. Bakar bat erosiz gero garestiagoa izango da biko pack batean erosita indibidualki prezio baxuagoa izango dute.

12.000 txip egunero sortuko genituzke. Ondorioz, 7,99 eurotan 2-ko pack-etan salduta egunero 1200€ lortuko genituzke.