

5. IRABAZI-ITURRIAK

Hasieran edukiko dugun kapitala, banku bati (KutxaBanki) 40.000€-ko mailegu bat eskatuz lortuko dugu. Honek, enpresa hasteko eta garatzeko aukera emango digu. Denbora pasa ahala, gure produktua (arropa eta kirol materiala) alokatuz, irabaziak lortzea aurreikusten dugu honekin, enpresak aurrera jarrai dezan.

Gure tarifak ez dira ordu kopuruka ordainduko, egun kopuru zehatz batzuetarako ordainduko du bezeroak. Erosketa egitean, bezeroak materiala noiz itzuliko duen aurreikusiko du eta noski, horren arabera diru kopuru bat ordaindu beharko du. Ezarritako denbora baina gehiago edukitzen baditu, gehiago ordaindu beharko du (isun moduko bat); epez kanpoko egun bakoitzeko, materialaren eguneko kostuaren hirukoitza ordaindu beharko du.

Jarraian, gure materialen alokairuaren prezioen aurreikuspen bat egin dugu; hauek finkatzen joango ginake, material berrien prezioaren arabera:

- **Neguan:**
 - Esquiak alokatzeko tarifa: 24€ lau eguneko
 - Bastoiak: 8€ lau eguneko
 - Kaskoak: 12€ lau eguneko
 - Botak: 10€ lau eguneko
 - Snowboard-a: 40€ lau eguneko
 - ...

- **Udaran**
 - Surfeko tabla: 35€ lau eguneko
 - Neoprenoa: 20€ lau eguneko
 - Sup: 40€ lau eguneko
 - ...