

Funtsezko jarduerak

Enpresa batek bere **balorezko proposamena** egin dezan, hori bera bezeroei helarazi diezaien, bezeroekiko harremanak mantentzen dituzan eta, azkenik, diru-sarrerak sortuz dituzan egin behar diren jarduerak dira funtsezko jarduerak. Negozio-eredua funtzionatzeko oso garrantzitsuak dira.

Horrela banatzen dira funtsezko jarduerak:

- **Ekoizpena** edo produkzioa
- **Arazoak** konpontzea
- **Plataforma** edo sareko **jarduerak**



Gure aplikazioa funtzionatzeko jarduerak hain kontuan izango ditugu. Adibidez, **distribuzioan** asko kontzentratuko gara, gure aplikazioari ospea ematea oso garrantzitsua delako. Jendeari kontratatuko diogu gure aplikazioari buruz hitz egiteko, eta sare sozialak ere erabiliko ditugu. **Zerbitzuak** eskaintzea izango da aplikazioaren klabea.



Dirua lortzeko iragarpenak jarriko ditugu, eta etengabe ariko gara aplikazioa hobetzeko eta eguneratzeko. Gure **bezeroekin** harreman ona izatea beharrezkoa dela uste dugu, eta haiekin kontaktua mantenduko dugu, batez ere kontratuetan eta beste gai ekonomikoetan (dena legala izaten).