

FUNTSEZKO SOZIETATEAK:

Dakigun bezala, bazkideak eta hornitzaileak proiektu bat aurrera eramateko orduan kontuan hartu behar den aspektu bat da. Horregatik gure aplikazioa aurrera eramateko bazkide zehatz batzuen erantzukizuna jasotzea espero dugu.

Alde batetik hasierako bazkideak ditugu. Horiek hasierako inbertsioa egin dute. Haien zeregina enpresa sortzea, ezagunaraztea eta gestionatzea da, beraz hauek dira hasierako bazkideen rola.

BAZKIDEEN ROLA:

Iñigo	produkzioa ; aplikazioaren kontrol gorena, hobekuntzak atera, aldaketak egin aplikazioaren atalak hobetzeko
Adriana	giza baliabideak ; langileak kontratatu eta gestionatu enpresaren barruko lana
Txaber	marketing ; publizitatea egin, aplikazioa zabaltzeko aukerak bilatzea sustatzeko.
Alazne	Administrazioa : kontuak eraman, erosketak eta salmentak kontrolatu, amia egin, galerak egotekotan zuzendu...
Aitor	finantza saila : inbertsioak bilatu

Beste aldetik hornitzaileak ditugu, kirol desberdinetako zuzendaritza pertsonak behar ditugu gurekin komunikazioa izateko. Horrela, kirol talde ezberdinek gure aplikazioa existitzen dela jakingo dute eta beraz, beraien partiduetako sarreraren kopuru bat guretzeko gordeko dute. Guk sarrera horiek aldeztu aurretik ordainduko ditugu eta gero gure bezeroei salduko dizkiegu, (premiuinei, beharrezkoa den deskontuak aplikatuz.

Amaitzeko, enpresa zabaltzeko eta aurrera eramateko, behar ditugu erkidego bakoitzeko (Bizkaia, Gipuzkoa, Araba, Nafarroa eta Ipar Euskal Herria) merkataritza-agente bat. Horiek Txaberrekin batera (marketina aurrera eramaten duena) lan egingo dute gure aplikazio udaletxeei, enpresei, kirol talde eta erakundeei edota enpresa pribatuei saltzeko.

KirolApp aplikazioaren funtsezko itunak bazkideen artekoak dira: Bakoitzak funtsezko baliabide bat jarritz (taulan ikusi bezala) eta horrela zenbait abantaila lortzen dira:

Negozio-eredua optimizatzea da, hau da, bakoitza zer egin konkritu bat daukanez, lanean asteen, bakoitza argi dauka zer egin behar duen eta gauza konkritu batean espezializatzen da eta horrela akatsak egiteko arriskuak murrizten da. Bukatzeko esan behar dugu, bakoitza enpresaren sektore batean lan egiten errazago aurkitu ditzake baliabideak, izan ere, arlo horretan espezializatua dagoenez, errazago antzeman dezake merkatu aukerak.