

Baloretzko proposamena

Balio Proposamena:

Salmentara dedikatutako txikizkako merkataritza Itsasoarekin lotutako produktuak (arrain freskoak, Itsaskiak, izoztuak eta bestelakoak). Kalitatezko produktuak prezio lehiakorretan eskaintzea, Bezeroarentzako arreta on batean bezala, Lokalaren inguruak eta bertara joaten da Maiztasuna. Negozio mota honetako bezeroek Hurbiltasuna, eta nahiago dute elikagaiak erostea Freskoak astero. Horregatik, kalitatea Salmentak zehazten dituen faktore nagusia bihurtzen du Proiektu honetakoa bezalako txikizkako negozio batetik. Ez

Dena den, prezioak eskaintzea ere garrantzitsua da Lehiakorrek, batez ere Zuzeneko lehiakideak eragin-eremuan, Kalitatezko irudia sortzea, baina guztientzat eskuragarri Poltsikoak arrakastarako funtsezko faktorea izan daitezke. Arrain eta itsaskien eskaintza oso zabala izan daiteke, Urteko sasoiaren eta hornitzaileen arabera. Non Merkataritza-aurkezpenaren funtzioa, Arrainak bereizten dituen sailkapena ezartzea Freskoak edo hoztuak, arrain izoztuak, Xerrak eta gainerako arrain-okela, arrain lehorra, Ketua, gazitua edo gatzunetan, eta krustazeoak eta Moluskuak.

Eskaintza erakargarria lortzeko, funtsezkoa da: Eskaintzaren kalitatea:

Salgai ona eta behar bezala mantentzea,

Produktuen aurkezpen egokia, Beharrezkoa dela Produktuen freskotasuna eta propietateak, eta Manipulazioari eta aurkezpenari buruzko ezagutzak Produktuak.

- Bezeroarentzako arreta: Jendeari arreta emateko teknika guztiak ezagutu behar dituzu Bezeroari arreta ematea, entzuten eta komunikatzen jakitea edo Kexa eta erreklamazioei aurre egitea.

- Berrikuntza: azken urteetan Produktu berriak sartuz, kontsumitzeko prest,

Kontsumitzaile baten Denbora gutxiago. Produktu horien artean daude

Izoztuak, elaboratu izoztuak eta platerak Aurrekozinatuak.

- Taberna, jatetxe eta catering-enpresei saltzea: Arrandegitik gertu dauden taberna eta jatetxeak Itsasoko produktuak behar izatea; beraz, negozioak Beren generoaren zati bat hauei saltzea Establezimenduak. Nahiz eta salmenta-marjina

Bezero partikularrena baino txikiagoa. Establezimenduek kopuru handiagoak erosten dituzte eta Soberakinen zati handi bat saltzeko aukera ematen dute Egunerokoak. Beste enpresa batzuek ere egin dezakete Produktu horiez hornitu beharra, hala nola Janari prestatuak saltzen dituzten enpresak: jantokiak, Catering enpresak eta antzeko beste enpresa batzuk.

Oinarritzko jarduerak honako hauek dira: Hornidura (erosketa planifikatua, stocka egin ahal izateko) Ahalik eta doiena izan dadila eta Produktuak, baina Bezeroak), logistika (produktuak biltegitratzea Kontserbazio-baldintza ezin hobeak) eta, batez ere,

Marketina eta salmentak. Euskal Autonomia Erkidegoko Kalitate gorenak:

Ekintzailea arduratu dadila zuzenean zeregin horretaz. Egunero lonjetara, handizkako merkatuetara edo Lehen mailako hornitzaileei