

## **BALOREZKO PROPOSAMENA**

Balio proposamenari buruz hitz egiten hasten bagara, gure enpresak, praktikotasuna, komoditatea, gertutasuna eta kalitatea eskaintzen du.

### **Praktikotasuna**

Gure aplikazioak praktikotasuna eskaintzen du, azkenean gaur egun liburuak lorrea, pertsona desberdinei galdetuz nahiko zaila delako eta gure aplikazioaren bitartez soilik beharrekoa bilatu beharko duzu, eta eskolak izango da liburua zure utziko dizuna, horreatik askoz ere praktikoagoa da gure aplikazioak erabiltzea bai apunteak bai liburuak salerosteko.

### **Komoditatea**

Definizioan azaldu dugun moduan, askotan nahiko zailaizaten da gure liburuak dituen norbait bilatzea, askoz erosoago da, zuk libururen bat behar ez baduzu, aplikazioaren bitartez saltzea, azkenean dirua lortzeko era erraz bat delako, eta erosten duen pertsonarentzat ere askoz ere erosoagoa da liburuak lortzerako garaian.

### **Gertutasuna**

Gure bezeroekiko gertutasuna, garrantzitsua iruditzen zitzaigun zerbait da bai premium moduan bai eskolan dohain eskaintzen duen moduan, azkenean bezeroak konfiantza dutelako zugar liburuak egoera egokietan egongo direla, liburu horiek kurtso osoan zehar lasai asko erabili izateko eta ez ea gaizki zainduta edo margotuta egongo diren beldurrarekin, gure bezeroekiko harreman estua izang dugu nahi dituzten galderak edo zalantzak guk erantzun diezaiegun.

### **Kalitatea**

Gure produktua, ez da edozein moduan egingo. Lan handia egongo da aplikazio horren atzean, azkenean funtzionamendu egokia egon behar da horren atzean, erabiltzaileek aplikazioa erabiltzerakoan eta produktuak erosterakoan, lana dagoela ikusi behar dute horren atzekaldean. Produktuak saldu baino lehen, gu ikusiko ditugu ea ondo dauden, egokiak izan dadin.

***Laburpen moduan, gure enpresak balore kuantitatibo moduan kalitatea eskaintzen du eta balore kualitatibo moduan praktikotasuna, komoditatea eta gertutasuna eskaintzen du bezeroekiko.***