PROPOSICIÓN DE VALOR

En cuanto a la propuesta de valor, nosotros ofrecemos comodidad, calidad, cercanía, economía y rapidez.

Comodidad Como bien hemos comentado en la definición de nuestra idea, lo que nosotros ofrecemos es cuando al cliente se le bloquea o tiene algún problema con el ordenador, con el simple gesto de meter el usb en el ordenador se solucionaría el problema.

Economía Llamar al técnico cada vez que tienes un problema con el ordenador además de incómodo y lento, es muy caro. Nosotros ofrecemos nuestro pendrive a un módico precio y una cuota mensual para poder mantenerlo activo en nuestra base de datos.

Cercanía Si el usb detecta un problema que hasta ahora no lo había trabajado, se pondría en contacto con nuestra interfaz donde trabajan expertos informáticos para solucionar el problema lo mas rapido posible. cuando este ya esta solucionado, la nueva solución del problema se incorporaría a la la base de datos para un futuro nuevo caso del mismo problema.

Calidad Ya que el pendrive iría aprendiendo se los nuevos problemas, en el futuro los solucionaría muy rápida y eficientemente con una calidad sobresaliente ya que dejaría el ordenador incluso mejor del que estaba antes, limpiándole los posibles nuevos problemas desde la raíz y limpiandole por ejemplo el caché