

## FUENTES DE INGRESOS

En este apartado hablaremos de dónde vendrán nuestros ingresos. La primera de todas sería el de la propia venta del producto, donde tenemos varias maneras de ingresar el dinero recibido. PayPal por ejemplo.



La venta de nuestro producto será directa; dispondremos de una página web por la cual, los clientes podrán adquirir nuestro producto. El dinero lo obtendremos a través de una transferencia.

Los clientes deberán pagar un precio determinado por el USB físico, y una vez adquirido, tendrán que pagar una cuota mensual para mantenerse activos en la base de datos.

Nuestros clientes potenciales serán las grandes empresas informáticas, como por ejemplo: Windows, Apple, HP, kaspersky... así conseguiremos que nuestro producto sea conocido internacionalmente.

### Precios producto:

- El pendrive físico tendrá un precio de 39,99€, ya que sirve para reparar el software de los ordenadores.
- Después de adquirir el producto, los clientes tendrán que pagar 9,99€ al mes para mantener su perfil en la base de datos.