

# Actividades clave

Las **compras** que realicemos al **proveedor**, el **diseño de las sillas**, la **eficiencia** y **rapidez** en la que salen nuevos proyectos, la **atención al cliente** y la gran **utilidad** de las sillas son las actividades clave principales que debemos llevar a cabo para **producir** nuestra **propuesta de valor**. Otro proceso clave es la **entrega del producto o servicio**.



Por un lado, para poder ofrecer la propuesta de valor a los distintos clientes, **damos una oferta especial** y diferenciadora **dependiendo de el grado de tu discapacidad**; dispones de ciertas **ofertas y subvenciones** para facilitar la compra.

