

## **RELACIONES CON LOS CLIENTES**

La relación será de forma directa y personal. Los clientes contactan con nosotras mediante las redes sociales y durante el servicio el trato será cercano y de confianza dependiendo del grado de la adicción de cada cliente y del tiempo que ellos permanezcan en el pueblo.

Emplearemos motivaciones para captar la atención de los clientes y hacer que se sientan cómodos y que la relación empresa-cliente sea lo más agradable y llevadera posible, puesto que con esto conseguiremos además de una gran comodidad para todos, obtendremos una fuerte ventaja competitiva frente al resto de clientes.

Además, la motivación nos llevará a conseguir y atraer nuevos clientes y conseguir innovación.