

Relaciones con el cliente



Tierras Vivas, Oportunidades nuevas

Somos una empresa de **carácter personal** en la relación con sus clientes. Nos dedicamos a satisfacer todas sus necesidades de manera **presencial** ya que nos dedicamos a un público, que requieren de nuestra presencia física.

Los motivos de ser una empresa de **asistencia personal** son conseguir mayores clientes y mantener los ya existentes para aumentar nuestros servicios y que los clientes estén contentos con nuestro trabajo, para así **mejorar** nuestras **prestaciones** y su propia **calidad**. Para en un futuro aumentar nuestro nicho de mercado. Y puesto a ello, nuestros beneficios, sin olvidar nuestro objetivo de llegar a todos los núcleos rurales que sean posible.

¿Qué aportamos al cliente?

- Sensación de **lealtad y fidelidad** entre el cliente y la empresa.
- El compromiso de un buen servicio de la empresa hacia ellos.
- Establecemos una **conexión afectiva** con nuestra empresa.
- Desarrollamos un buen clima de trabajo **cooperación**.
- Aportamos conocimientos para que desarrollen sus habilidades.
- Disponibilidad** óptima hacia ellos.
- Motivación** para aumentar su talento y hacer el servicio más ameno.
- Un **trato cordial** entre el **cliente** y cualquier **integrante de la empresa**.