

SOCIEDADES CLAVE: nuestra empresa es una empresa ecológica. Nosotros recibimos plásticos y los reutilizamos haciendo nuevos productos después esos productos se van a vender en nuestra tienda física. Vamos a colaborar con ecoembes para lo ecológico, con seur para los pedidos, vamos a necesitar diferentes voluntariados como por ejemplo supermercados y gente que nos quiera dar plástico.

ACTIVIDADES CLAVE: Blanca: relación con los clientes, habilidad comercial, Ariadna: ingresos Paula: plataforma web, María: producción, Milbia: solución de problemas. Voluntariado y contenedores.

RECURSOS: vamos a tener nuestra propia tienda física y vamos a gastar en contenedores para que la gente pueda meter el plástico, materiales para hacer los diferentes productos, nuestra página web, teléfonos y ordenadores.

PROPUESTA DE VALOR: proponemos algo ecológico para reciclar, reutilizar plástico. Algo económico y muy rápido para la disponibilidad del cliente.

RELACIÓN CLIENTES: nuestra empresa quiere tener una relación cercana con los clientes, para ello tenemos nuestra propia tienda física, si tienen alguna queja puede encontrarnos por nuestra página web, nos podéis llamar por teléfono y vais a recibir nuevos mensajes para nuestros nuevos productos.

CANALES: por nuestra tienda física y la vais a encontrar en Valencia, Barcelona, Madrid Y Salamanca. También tenemos nuestra propia página web: www.greenplastic.es

SEGMENTACIÓN DE MERCADO: todas las personas pueden obtener nuestros productos, necesitamos a gente que colabore con nosotros dándonos plásticos.

ESTRUCTURA DE COSTES: vamos a gastarnos dinero en página web, materiales, tienda física, contenedores, publicidad.

FUENTES DE INGRESO: vamos a tener nuestros ingresos en los productos del mercado ya que con el plástico que nos dan hacemos nuevos productos que luego vendemos.