

4.RELACIONES CON CLIENTES

Hablando uno a uno, cara a cara y siempre respetuosamente. creamos clientes leales ofreciéndoles buenas experiencias, ya que las experiencias son más importantes que el producto. destacamos del resto por un diseño único y características técnicas sorprendentes. Sin embargo, un gran producto no es suficiente para hacer una empresa exitosa, también somos honesto y transparente, muchas veces han habido retrasos u otras averías con nuestros modelos y siempre hemos ido de cara , diciendo la verdad en lugar de tratar esconder el problema.

Estamos muy enfocados en la atención al cliente tanto en persona como por teléfono o también por internet.

