

5 - FLUJOS DE INGRESOS

Las ventas obtenidas por parte de los productos que vendemos serán la principal fuente de ingresos de nuestra empresa.

Por un lado, el tener a una persona que aconseje y responda las preguntas de los clientes sobre dichos productos costará un dinero mensual al cliente. Esta consejería supondrá un ingreso extra, de unos 100 euros al mes en total. Los clientes podrán aportar ingresos de diferente manera, por un lado, realizando el pago de unas cuotas, las cuales les ofrecerán diferentes oportunidades de obtener productos exclusivos por el pago de estas.



A parte de estas cuotas, se percibirán diferentes ingresos por parte de los clientes que sean habituales (bares, restaurantes, asociaciones...) como tasas de fidelidad. Esta tasa será impuesta para obtener un ingreso y así poder constituir una relación empresa – cliente. Por ultimo también se ingresará dinero por parte de aquellos socios que se adscriban a un boletín mensual y por parte de los diferentes eventos que se realicen tanto dentro del local como en el exterior. Todo esto conllevaría una fuerte fuente de ingresos, la cual nos ayude a empezar a sacar nuestra empresa hacia adelante.

