

PROPUESTA DE VALOR

- **¿Qué necesidad o problema resolvéis?**

Nuestro producto da la solución a un problema que está a la orden del día, la contaminación que genera el plástico. Nuestro proyecto consta en un vaso de gelatina que sustituirá la producción innecesaria de los vasos de plástico. Además de que los océanos estarán más limpios y menos contaminados, salvando así a la flora y la fauna.

- **¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?**

Lo que nos diferencia de otros es que somos gente joven con grandes aspiraciones y con grandes ideas creativas. Por lo tanto creemos que crearía gran interés y la gente si estaría dispuesta a pagar por nuestro producto. Es un producto innovador y desconocido para la mayoría de la población, que crearía gran impacto social. Nosotras con nuestro producto lo que queremos es crear una gran tendencia y atraer a las masas considerablemente para resolver los grandes problemas que los residuos plásticos generan.