

PROPUESTA DE VALOR:

Ruedas que giran 90°:

Precio: 7000€ (las empresas nos compran el producto dependiendo de si sus clientes quieren este extra en su coche).

La idea de este proyecto es crear una empresa productora de un sistema que permita una mayor facilidad a la hora de hacer cualquier tipo de maniobra complicada con un coche (por ejemplo a la hora de aparcar), permitiendo que el vehículo se desplace totalmente en horizontal.

Esta idea consiste en hacer girar las cuatro ruedas a la vez cuando el piloto lo desee para conseguir una mayor maniobrabilidad. Este proyecto aumentaría el empleo en España ya que esperamos crear varios centros especializados en la instalación del producto y aumentará la compra de coches eléctricos.

Nuestra empresa vende a las grandes multinacionales de automóviles.

ALIANZAS CLAVE:

Kia
Hyundai
Volkswagen
BMW
Nissan
Renault
Tesla
Opel
Mercedes Benz

En principio nuestra alianza clave sería cualquier multinacional automovilística ya que el producto se lo venderemos directamente a ellas.

Proporcionándoles la opción de aplicar o no dicho producto a sus vehículos de acuerdo a los gustos y capacidad económica del cliente.

A largo plazo tenemos como objetivo crear más alianzas con más multinacionales.

ALIANZAS CLAVE:

Kia
Hyundai
Volkswagen
BMW
Nissan
Renault
Tesla
Opel
Mercedes Benz

En principio nuestra alianza clave sería cualquier multinacional automovilística ya que el producto se lo venderemos directamente a ellas.

Proporcionándoles la opción de aplicar o no dicho producto a sus vehículos de acuerdo a los gustos y capacidad económica del cliente.

A largo plazo tenemos como objetivo crear más alianzas con más multinacionales.

FUENTES DE INGRESOS:

Nuestras fuentes de ingresos se basa en las ventas de nuestros sistemas a las grandes internacionales automovilísticas y las modificaciones a clientes particulares. Los cuales podrían contratarnos para cambiar por completo la tecnología de su coche.

CANALES:

Las multinacionales del automóvil.

Talleres propios.

RELACIÓN CON LOS CLIENTES:

La relación con los clientes no sería una relación directa, sino que estaríamos detrás de las marcas principales que nos contratan.

Es decir, nuestra labor se basaría en proporcionar nuestro producto a otras empresas más grandes con mayores capacidades económicas y de distribución, y estas empresas a su vez se encargarían de mover el producto en un área de distribución más extendido que el nuestro.

RECURSOS CLAVE:

- Recursos físicos: los materiales necesarios para llevar a cabo la construcción de los chasis.
- Recursos económicos: necesitamos el capital necesario para comenzar las investigaciones y para las principales instalaciones. En principio este capital estará cubierto por las grandes empresas del automóvil que nos contraten.
- Recursos humanos: necesitamos los investigadores para comenzar el proyecto y todos los trabajadores para llevarlo a cabo.
- Recursos físicos: necesitamos un terreno para la construcción de las instalaciones y para poder realizar las pruebas.

ACTIVIDADES CLAVE:

- Fabricación de un sistema que permite un giro de 90° a las 4 ruedas del coche eléctrico junto a otras marcas de coches.
- Fabricamos nuestros propios chasis y modificamos los coches de particulares para poder adaptarlos a nuestro sistema.
- Distribuimos nuestro producto a las marcas que lo deseen.

ESTRUCTURA DE COSTE:

Como toda empresa tiene dos tipos de coste, fijos y variables:

- Alquiler del terreno donde estaran las fabricas.
- Sueldos y salarios.
- Instalaciones.
- etc.

La producción también implica costes en las materias primas y el transporte a la grandes multinacionales.