

## **Segmentación del mercado**

Nuestro cliente objetivo es cualquier persona que le guste y esté dispuesta a venir a nuestra tienda y comprar lo que le guste, no hay un tipo de cliente específico ya que no hace falta ser un friki/coleccionista para que quieras entrar a comprar para conseguir algo que te llame la atención por la vista.

Los compradores de nuestras antigüedades serían clientes premium, que les guste tener colecciones, que tengan gran cantidad de dinero debido al precio. Un cliente premium es como ahora se les llama a aquellos compradores que tienen un alto poder adquisitivo, y que además les gusta comprar productos que están a su nivel económico.

En realidad, no es más que un tipo de cliente que tiene unas necesidades concretas como adquirir antigüedades que la mayoría de personas no pueden tener por su alto coste, o recibir un servicio al cliente especial.

Lo que diferencia a un cliente premium es que éste estará dispuesto a pagar altas sumas por esas dos necesidades, ya que tiene el capital suficiente para permitírselo.

## **Sociedades clave**