

PROPOSICIÓN DE VALOR

- Nuestra **proposición de valor** va a ser la **razón** por la que los clientes **elijan nuestra empresa** en vez de cualquier otra, ya que consideran que en ella van a encontrar la solución o el servicio que buscan.
- Los motivos que harán elegir a los clientes nuestro servicio serán tanto de tipo cuantitativos como cualitativos:

-Un **valor** de tipo **cuantitativo** es un valor **medible**, como el precio o la velocidad en la prestación de un servicio.

-Un **valor cualitativo** tiene más que ver con la **percepción** que el **cliente** tiene **del producto o servicio**.

Estos motivos son los que nos hace presentar una ventaja competitiva respecto a la competencia.

¿QUÉ OFRECEMOS?

ECOTICKETS es una empresa que ofrece un servicio sustitutivo de los tickets convencionales, a través de una aplicación online. A diferencia de los tickets en papel, con nuestro servicio podrás olvidar el problema de traspapelarlos.

Además, cubrimos la necesidad de cuidado del medio ambiente y ahorro de papel, en la cual prescindimos del uso de tanto papel a la hora de recibir una factura simplificada.

INNOVACIONES

Nuestro servicio ofrece una innovación tecnológica del producto, con el que evitamos malgastar papel, basándonos en nuestros principios de respeto al medioambiente. De este modo, basamos nuestra **Responsabilidad Social Corporativa** en el ámbito social.

¿CÓMO NOS DIFERENCIAMOS?

La metodología de nuestro servicio es totalmente ecológica ya que no produce ningún coste medioambiental. Además, nuestra aplicación no supone ningún gasto monetario al cliente. Estas son algunas de nuestras ventajas diferenciales, además de la comodidad de uso de nuestra aplicación.

CARACTERÍSTICAS EXTRA

Usando nuestra aplicación, cada cliente podrá personalizar su propio perfil privado, donde tendrá almacenados todos sus tickets y facturas, pudiendo personalizar tanto el color como la organización en diferentes directorios y carpetas.

Además, nuestro servicio ocupa poco espacio dentro del almacenamiento interno de los diferentes dispositivos tecnológicos.

También ofrecemos una cuenta **Premium** opcional, en la cual pagando 1,99€ al mes, los clientes Premium obtendrán diferentes descuentos y promociones en las tiendas que tengan nuestro servicio.

Otra de las razones por las cuales queremos desarrollar nuestro proyecto es por el resultado del estudio internacional en el que han participado investigadores de seis universidades y organismos de España, Francia y Brasil, por el cual han descubierto un alto porcentaje de **sustancias cancerígenas** en la tinta de los tickets.

