

## ESTRUCTURA DE COSTES

Según nuestras previsiones y a raíz de diversas investigaciones de mercado, estimamos que podríamos tener un coste variable del 40/45% de nuestros ingresos mensuales. A eso habría que añadirle los costes fijos mensuales que en nuestro caso se sacaría de los suministros y de los gastos comerciales, más los costes del mantenimiento de la web.

Para garantizar nuestros ingresos, debemos ofrecer un precio adecuado a la relación calidad/precio que ofertamos. Pese a la alta guerra de precios que ha habido en el sector en los últimos años, creemos que no nos conviene entrar en una al inicio del negocio, dado que confiamos en asignar un precio a nuestro producto adecuado a la calidad del mismo.

FIJOS	VARIABLES
Espacio coworking: 50€/mes Luz y agua: 50€/mes Gastos comerciales: 250€/mes Gastos por servicios externos: 80€/mes Mantenimiento página web: 150€/mes  <b>Total costes fijos/año: 6960€</b>	Gastos de personal* Packing GAFA + MONTURA 60€ Los gastos variables estarían alrededor del 50% de nuestros ingresos mensuales.

\* Los trabajadores de la empresa, al principio, seremos los propios emprendedores, por lo que nuestro salario variará en función de nuestras ventas los primeros meses hasta alcanzar una estabilidad económica que nos permita establecernos un salario fijo mensual.

