

Fuentes de ingreso

Gracias a la alta calidad de nuestro producto, nuestros consumidores potenciales estarían dispuestos a pagar una alta cantidad de dinero por nuestro producto debido a factores clave como su exclusividad y su modernidad haciendo que nuestras fuentes de ingreso sean elevadas y contrarresten los costes de fabricación de nuestro producto.

Nos financiaremos con recursos propios y pediremos un préstamo al banco para iniciar nuestro proyecto.

Como plataforma de crowdfunding, la empresa que colaborará con nosotros será Verkami, una de las plataformas de crowdfunding más importantes a nivel español.

Como subvenciones, optaríamos a la ayuda para jóvenes emprendedores, la subvención por el establecimiento como trabajador autónomo y una subvención por asistencia técnica con un tope de 2000€.

UnLtd será nuestra plataforma de incubadoras dado que es una aceleradora de empresas de impacto social, de ayuda a los emprendedores, permitiéndonos crecer y darnos a conocer mediante la unión de diferentes corporaciones.

