

## Flujo de ingresos y estructura de costes

|                         | Costes Fijos   |                 | Costes Variables                        |
|-------------------------|--|-----------------|---|
| Maquinaria              | 10.000€  | Electricidad    | 200€/mes                                |
| Costes de producción    | 0,1 euros por bota=31,2€ por mes en caucho             | Mantenimiento   | 50€/año+(posibles gastos de reparación) |
|                         | Otros costes de producción =0,5€ por bota =156€ al mes | Costes de botas | 15€ 313und/mes=4695                     |
| Local                   | 750€/mes   |                 |   |
| Salarios                | 1800€/mes  |                 |   |
| Transporte              | 40.000€/año  |                 |   |
| Publicidad              | 40000€/año   |                 |   |
|                         |  |                 |   |
| Ingresos totales al año | 318750€/año  |                 |   |
| Costes totales          | 260836€/año  |                 |   |

Hemos calculado los ingresos multiplicando la estimación de ventas anual por el precio al que lo vendemos a nuestros clientes(tiendas deportivas)

Y en la tabla de arriba tenemos una estimación de los costes totales de la empresa, tenemos indicados nuestros costes fijos y variables.

Al restar los costes totales a nuestros costes totales nos sale que ganamos 57.915 euros en nuestro primer año

Somos conscientes de que es algo un poco irreal pero también consideramos que debido a la gran demanda de botas de fútbol nuestro negocio es muy rentable.

