

CANALES DE DISTRIBUCIÓN

Venderemos nuestro producto como ya se ha mencionado a nivel regional mediante las distintas farmacias o supermercados que se hayan en este territorio.

- Repartiremos nuestro producto por farmacias, pues se trata de un producto de higiene por lo que las familias recurren a estos negocios continuamente para realizar compras de este tipo. Aportan gran fiabilidad y seguridad a los clientes, de manera que al tratarse de un producto destinado a los más pequeños y por lo tanto, a aquellos que se encuentran en una fase de gran relevancia para el resto de su desarrollo, sus progenitores buscan lugares que les garanticen productos de calidad.
- Además nuestro producto llegará a los supermercados e hipermercados de la región buscando con esto aumentar nuestro ámbito de ventas, ya que estos espacios son recurrentes en familias buscando muchas veces productos de higiene como el nuestro.