

FUENTE DE INGRESOS

El modelo de negocio de Macast tiene su fuente de ingresos a través de transacciones derivadas de pagos de los consumidores por cada producto adquirido. Las transacciones se realizarán través de venta directa en local móvil. Lo que si bien implica tener precios predefinidos y fijos para los productos a ofertar, también se considera la creación periódica de promociones, las que tendrán como principal característica ser dinámicas y adaptadas, en tiempo real, a la situación de la demanda y la oferta disponible.

Estas ofertas se informarán en el mismo local móvil, así como en el fan page de Facebook de Macast y en campañas de mailing.