

Recursos Clave

Principales activos para que funcione nuestro negocio:

- Inmobiliario (decoración, estética del local, etc.)
- Personal contratado (cocineros, camareros, metes, animadores y personal de limpieza)
- Aplicación en Tablet de cada mesa del restaurante o descargada en el Smartphone del usuario para pedir cualquier tipo de menú. De esta manera, abaratamos costes, evitamos contratar más servicio de personal. Esta aplicación será diseñada gratuitamente por un socio del restaurante que es ingeniero informático.
- Todo tipo de alimentos para dar nuestros servicios.
- Productos de limpieza.

Analizar los recursos de nuestro negocio

- Un local situado en Elche. (Estudio para establecer qué lugar es el ideal para atraer el mayor número de clientela).
- Búsqueda de proveedores (comprar en grandes almacenes al por mayor y proveedores especializados)
- Búsqueda de mobiliario. (Estudio para establecer qué tipo de decoración se va a utilizar en nuestro local)
- Contrataciones. (Publicar anuncios y entrevistas para contratar al personal más cualificado y experto en este tipo de servicios y además que se pueda adaptar a nuestro modelo de negocio).
- Aportar cada socio una tasa de dinero a partes iguales con ayuda de un préstamo hipotecario o un crédito para jóvenes emprendedores.