

Fuentes de ingresos

Una empresa necesita para funcionar una fuente de ingresos estable. Empezando por la entrada al recinto o establecimiento, dependiendo de la entrada que obtenga el cliente, pagará más o menos dinero, ya que hay varios tipos de entrada.

En nuestro caso el cliente siempre efectuará un pago único por los productos que vendemos y por los servicios.

Si que es cierto que disponemos de diferentes bonos de hasta 500 euros. En estos casos sí contemplamos el pago recurrente o aplazado.

Teniendo en cuenta la generación de ingresos, los obtenemos de los productos que podemos ofrecer en la empresa tales como batidos, aperitivos dulces, chucherías, bolsas de patatas, refrescos, y evidentemente por las entradas. También dependerá del número de eventos especiales que se lleven a cabo (ferias, cursos, talleres o conciertos).

El establecimiento también podrá obtener ingresos gracias al alquiler del establecimiento para eventos como cumpleaños, comuniones, graduaciones etc.

Modelo de negocio

Para comenzar, necesitaríamos un préstamo, y el modelo de negocio elegido sería el de una cooperativa en la que los socios realizan una inyección de capital concreta para seguir adelante. Estos pueden obtener el crédito de diferentes maneras, entre ellas obteniendo crédito de entidades financieras que se podrían avalar con el capital social de la empresa.

Licencias necesarias

- Licencia de sala de fiestas.
- Licencia de café-bar.
- Licencia de apertura.
- Licencia apertura de piscinas

Comisiones

Pasamos a citar las determinadas comisiones que supondrán un incremento de los beneficios:

- Pequeñas comisiones gracias a las empresas aliadas.
- Publicidad.
- Anuncio TV, internet y radio (nuestro *community manager*, que es socio de la cooperativa, gestiona Redes Sociales e internet).
- Propaganda en general (prensa escrita, por empresas, las calles de la ciudad, pueblo...).