

4. FUENTES DE INGRESO



Para nuestra empresa es importante conocer cuánto y de qué forma están dispuestos a pagar nuestros clientes por lo que les ofrecemos.

Nuestras principales fuentes de ingresos son por pago único, ya que provienen de los pagos que realizan los clientes al adquirir el producto, o sea, la venta de activos, que en este caso son las raquetas que pueden plegarse.

Estos, al estar predefinidos en base a variables estáticas, son precios fijos, más concretamente, precios de lista ya que el precio va ligado al producto individual principal, es decir el precio de nuestro producto no va a cambiar según las condiciones de mercado, ya que la calidad del producto será siempre la misma. Sin embargo, el precio variará según el tamaño de la raqueta, ya que la fabricación es menos costosa para una raqueta más pequeña y es necesario menor cantidad de material. Por tanto, nuestra única fuente de ingreso será la venta de las raquetas.

Por otra parte, podremos aumentar nuestro beneficio si aumentamos nuestro nivel de ventas ya que podremos conseguir precios inferiores de nuestro proveedor al comprar grandes volúmenes.

Esto será suficiente para adquirir beneficios. Ya que exceptuando el pago de fabricación, el alquiler de los locales de venta y el salario de los vendedores y de los programadores de la página web todo lo que obtengamos estará dirigido a ellos.