

2.SEGMENTACIÓN DE MERCADO



Nuestra empresa va dirigida al público en general, en especial a los aficionados al tenis que necesiten cambiar el tamaño de su raqueta para que sea más fácil de transportar. Nuestros clientes son el corazón de nuestro modelo de negocio, ya que sin ellos no podría sobrevivir.

Dentro de nuestros clientes podemos clasificarlos en grupos según su edad, ya que no es la misma raqueta la que necesita un niño o una niña de 6 años que un adulto. Según el grupo de clientes el tamaño de la raqueta debe variar para ajustarse a sus necesidades.

Por tanto, el nuestro es un mercado de nichos, ya que nos dirigimos a un grupo de clientes muy específico que juegan al tenis a un nivel aficionado. Además, ofrecemos una oferta indiferenciada, las raquetas de tenis plegables.

Gracias a nuestro producto nuestros clientes podrán transportar fácilmente su raqueta sin necesidad de una bolsa específica para ello y con la ventaja de que esta ocupará mucho menos espacio.