

Sociedades clave

Los proveedores seríamos nosotros mismos. Crearíamos una alianza con un restaurante llamado Veceno, utilizando estrategias de marketing y de publicidad que provoquen sinergias positivas para el negocio de ambos proyectos.

Ofrecemos un servicio de aventuras y deporte, toda alianza que se pueda establecer es bienvenida, ya que estamos abiertos a establecer relaciones comerciales y colaboraciones con empresas que nos puedan ofrecer una subcontratación que pueda sernos útil a la hora de proporcionar los servicios que ofrecemos.

Tenemos razones para establecer alianzas, el deporte es un tema que interesa a mucha gente y si vienen a nosotros y nosotros recomendamos su empresa a nuestros clientes seguramente conseguiremos provocar sinergias muy positivas.